

I w a s a k i M a n a g e m e n t M a g a z i n e

いまじん

お客様の成長と繁栄に貢献するため、価値のあるサービスを提供します

Jul.2025

7

No.201

会社見学会
開催
しました！



第54期
経営計画発表会を
開催します！



- 第54期 経営計画発表会 2
- 船井総研主催会社見学会 3
- お客様紹介 4
- イワサキ経営 健康経営レポート 5

- 「人手不足時代」を乗り越える！～経理代行と生成AIの活用戦略～・・・ 6
- いまじんができるまで～舞台裏を大公開！～・・・ 7
- 活動報告 / 新入社員紹介 8

イワサキ経営

Q 検索

<https://www.tax-iwasaki.com>

今年も
開催します！

第54期

経営計画発表会

～計画を行動に変え、成長を加速する一日に～

イワサキ経営は今年、創業 53 年を迎えました。

その節目となる 2025 年 8 月 6 日(水)、第 54 期 経営計画発表会を開催いたします！
この発表会は、社員全員が参加し、1 年間の経営方針や成長戦略を共有する場であり、30 年以上にわたり継続してきた、弊社の原点ともいえる最も重要な行事のひとつです。
昨年より、この発表会をお客さまに公開する取り組みを開始いたしました。
私たちがこれまで大切にしてきた「経営計画発表会」という場を、ぜひそのままのかたちでご覧ください。

開催概要

日時 2025年8月6日(水)
13:00～17:00(受付開始 12:30)
会場 プラサヴェルデ ホール B(沼津市大手町 1-1-4)
参加費 15,000 円(税込)

※イワサキ経営の顧問先様は 1 名様まで
【無料】でご参加いただけます！
【会場参加】または【オンライン視聴】
をお選びいただけますので、ご都合に
合わせてご参加ください。

お申込みはこちら▶



参加特典

経営戦略・環境分析・
組織の構造などをまとめた
【経営計画書】※一部抜粋を
プレゼントします。

自社の戦略や計画を向上させるための
資料としてご活用下さい。



／ 昨年の参加者の声 ／

まさに
“経営の可視化”でした。

経営者の頭の中にあるビジョン・戦略が、ここまで整理されて明文化されていることに驚きました。全社員で共有し、実行されている姿勢にも刺激を受け、自社でも真似から始めてみようと思いました。

社員の表情・言葉から
“本気の経営”が
伝わりました。

発表だけでなく、社員の皆さんの姿勢・話し方・雰囲気にも感動しました。ビジョンを共有することの大切さを実感。来年もぜひ参加したいと思っています。

昨年の
様子



【第一部】 13:00～16:00

- オープニング
- 開会宣言
- イワサキコーポレートデザイン発表
- 部門別決意表明
- 第 54 期 各種表彰式 ほか

【第二部】 16:10～17:00

特別講演

『経営計画発表会の真価とは？』

～計画を行動に変え、組織を成長させる～

講師：イワサキ経営グループ 代表 吉川正明

本講演では、経営計画書の作成から実行に移すための戦略や実践方法を解説し、組織の成長につなげるヒントをお伝えします。

船井総研

主 催 会 社 見 学 会

イワサキ経営グループでは自社主催でも不定期に会社見学会を実施していますが、今回は船井総合研究所様との共同開催により、より多くの企業・事務所の皆様に当グループの業務やノウハウを体感していただく機会となりました。

当日は、土業関連の11事務所・15名の皆様にご参加いただきました。

「相続ビジネス」をテーマとした講座では、皆様非常に熱心に受講されており、もう一つのメイン企画である「成功事務所の現地視察」では、オフィスの特徴や工夫をご説明したのち、実際に見学頂きました。熱心に質問される方もいらっしゃるなど、参加者の積極的なご様子がとても印象的でした。なかでも「フリーアドレス」には多くの関心が寄せられ、参加者の皆様からさまざまな質問や意見が飛び交いました。

見学の後は、実際に相続業務に携わっている現役相談員を交えた座談会・質問会を実施し、今日一番熱心で興味深い質問が飛び交う時間でした。「どのような方法で集客・営業を行っているのか」「相続相談で最も多い質問は何か」「相続手続きと相続税申告は同一担当者か、それとも分業制か」「平均的な顧客単価はいくらか」「顧客獲得までの苦労話は」など、具体的かつ実務に即した質問が相次ぎ予定時間があっという間に過ぎるほど熱い意見交換の場になりました。終了後も質問や意見交換が続くなど、参加者の皆様にとって非常に有意義な時間となったようです。

今後もイワサキ経営グループでは会社見学会を継続的に開催してまいります。ぜひ今後の活動にもご期待ください。

令和7年4月18日(金)午後、船井総合研究所主催のもと「イワサキ経営グループ会社見学会」が開催されました。



船井総研様講義の様子



社屋・オフィスの説明をしている様子



現役相談員と意見交換している様子



現役相談員と意見交換している様子



オフィス見学の様子

たいせつな一人ひとり

お客様紹介

「ベケライ・ダンケ」様

伊豆の国市で70年以上パンの製造・販売を営んでいる
ドイツパン専門店「ベケライ・ダンケ」様にお話を伺いました。

今回取材させていただいたのは、伊豆の国市で70年以上パンの製造・販売を営んでいるドイツパン専門店「ベケライ・ダンケ」様。

「ドイツパンを作ろうと思ったきっかけは、難しいことにチャレンジしたかったから」と語るのは社長の杉山大一さん。その思いは今も変わらず、日々の挑戦の原動力になっているとのこと。

挑戦の軌跡

最初は駄菓子屋へのパンの卸売から始まりました。しかし、大手コンビニエンスストアの進出で厳しい状況の中、「オリジナルを出したい」との思いから、ドイツパンという専門分野に方向性を定めました。その後は、SNSを活用した情報発信や、ドイツフェスタなどのプロモーションイベントでの販売を通じ、少しずつ認知を広げていきました。



また、ドイツでの修行経験を踏まえ、専門学校での指導も開

始。パン作りの技術を次世代に伝える活動も精力的に行っています。「教えることに力を入れています」と語る姿から、挑戦するだけでなく、次世代へ繋げる喜びも感じます。

地域とのつながり

ふるさと納税への取り組みをはじめ、地域貢献にも力を入れています。「冷たいままで食べると本当の味が分かる」というドイツパンの特徴を踏まえ、ライ麦を使った健康志向のパン作りに取り組んでいます。さらに、ライ麦は、日持ちも良いので世の中の食品ロス問題の解決にも繋がります。



今後の展望

「自分たちの手でドイツフェスタのようなプロモーションイベントを企画したい」と話す杉山社長。もっと地域にドイツパンを広げていけるように、と新たなアイデアを考え中です。

健康や環境に配慮した生活スタイルのなかで、皆さんが食べ

て幸せになるパンを作りたいという杉山社長の挑戦は、これからも続いていきます。



ベケライ・ダンケ

TEL : 0558-76-8777

〒410-2321
静岡県伊豆の国市三福637

■営業時間
平日 10時～18時00分
(冬季は17時30分)
土・祭日 10時～16時00分

■ホームページ
<https://www.backerei-danke.com/>



Instagram

-イワサキ経営- 健康経営 レポート

認定 健康経営優良法人2025 「ネクストブライト1000」に 認定されました

当社は、昨年度に引き続き「健康経営優良法人2025(中小規模法人部門)」に認定されました。さらに、今年度より新設された「ネクストブライト1000」にも選出されました。



当社の健康経営に対する取り組みはこちらから

ネクストブライト 1000って何？

全国約19,000社の健康経営優良法人(中小規模法人部門)のうち、特に優れた取り組みを行っている企業1,000社(501位～1500位)を指します。



2025
健康経営優良法人
KENKO Investment for Health
中小規模法人部門
ネクストブライト1000

社内ヨガ教室「ゆるヨガ」を開催しました

2025年4月23日(水) 毎週水曜日のノー残業デーを活用し、終業後に本社のセミナールームでヨガ教室「ゆるヨガ」を開催しました。
「社員が楽しく運動できる機会を増やしたい!」という思いから昨年スタートし、今回で2回目の開催となりました。
自分の身体と向き合うことで、自分の健康へ意識を向けることを目的としています。



講師は当社の社員! 海瀬千秋さん

講師は昨年に引き続き、沼津WEST所属の海瀬千秋さん。海瀬さんは、ヨガインストラクターの顔も持つ社員です。また、BeautyJapan FUJIYAMA/EASTのファイナリストとして選出され、Beauty Japan 日本大会への挑戦もされています。

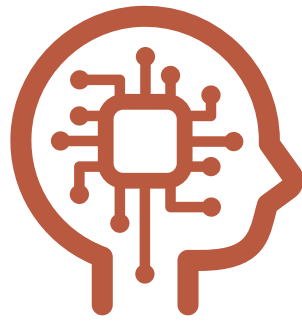
「ゆるヨガ」の由来
「身体も心もゆるめよう!」
という思いが込められています。



海瀬さんと
参加社員



ビューティー
ジャパンフジヤマ
エリアHP



「人手不足時代」を乗り越える！

～経理代行と生成AIの活用戦略～

これからのビジネスに欠かせないDX(デジタルトランスフォーメーション)と生成AIについて伊ワサキ経営内での活用事例も含めてご紹介します。



まずDXですが現在、経理代行とRPAという二つのサービスに力を入れています。経理代行は、経理担当者の高齢化や退職による人手不足という顧客の課題に対応するもので、クラウド会計などと連携し、記帳代行はもとより給与計算、振込業務なども請け負います。これにより、社長は本業に専念することができます。RPAはパソコン上のロボットで、定型作業を自動化します。夜間にRPAに作業を任せ、朝に結果を確認するといった活用も可能です。

DXの初期段階では、まず仕組みを知ること、そして経理代行やRPAの使い方の勉強が必要です。今後、人材がますます減っていく中で、外部の力やITをうまく使うことが必須となるため、経理代行のニーズは今後2～5年の間に爆発的に増えると予測されています。DXを使いこなせない事務所は淘汰されていくだろう、という厳しい見通しもあります。

次に生成AIについてです。現在、伊ワサキ経営内でも個人レベルで様々な活用されています。議事録の文字起こし、長い文章の要約、メールやホームページの文章作成支援などです。今後は補助金申請のサポートや、お客様の業種

別の訪問ネタ帳作成、法令に関する質問への回答、終活クラブ関連の原稿作成などへの活用も検討されています。

具体的な活用例として、文章やセミナー資料の作成、YouTube内容の要約、採用原稿作成などに活用されています。生成AIを業務に取り入れるためには、「実験と改善の繰り返し」が必要になります。生成AIについて最も大切なポイントは「まずは使ってみること」です。生成AIの進化は非常に早く、数ヶ月前にはできなかったことが可能になることもあります。一度試してできなくても諦めずに、継続的に試してもらえると良いと思います。

伊ワサキ経営では、これらの新しい技術を積極的に取り入れ、未来に向けて変化に対応しようとしています。もしDXや生成AIについてわからないことがありましたら、伊ワサキ経営の社員にご相談ください。

お問い合わせ先

(株)伊ワサキ経営 監査部経営支援課 田村
055-922-9870



記事作成者から

監査部の小田原です。今回生成AI、DX担当の社員に質問をした音声データを生成AIに読み込ませ、実際に生成AIを活用して記事を作成しました。

いつもよりも早く、文章作成が苦手な私でも記事を作成することができました。文章作成の他にも色々できるためぜひ皆さんも一度活用してみてください！

いまじんができるまで

～舞台裏を大公開！～

年4回発行をしている「いまじん」。
実は、多くの工程を経て完成することをご存じでしょうか？

今回は、「いまじんができるまで」の裏側をご紹介します！



企画会議：テーマ決定！

いまじんの制作は、まず「どんな内容を伝えたいか？」を決めることから始まります。会社や税法の最新ニュース・社員インタビューなど、旬な話題をリサーチしながらアイデアを出し合います。



取材・インタビュー

テーマが決まったら、取材やインタビューを行います。例えば、4月号で紹介した「新入社員のあゆみ」の記事では、新入社員や上司にインタビュー・写真撮影を行い、記事をより魅力的にするための工夫を凝らします。

原稿作成

取材で集めた情報をもとに原稿を執筆。読みやすさを意識しつつ、写真や図を取り入れながら分かりやすくまとめることがポイントです。原稿が完成したら写真や図などの素材をページ毎に準備し、デザイナーさんに託します。

校正＆最終チェック

完成間近の社内報を、チーム全員で誤字脱字や内容のチェック。読みやすさや情報の正確性を確認し、最後の仕上げをします。「この写真の方がいいかも？」「この表現はもっと分かりやすくできる？」といった意見を出し合いながら、クオリティを高めていきます。

いまじん発送

いまじん発送部数は1,300部！発送時期になるといまじんが段ボールで山積みになっています。社内外の多くの方に読んで頂いております。こうして、毎号のいまじんが皆さんのもとに届くのです！



営業企画課 三間 希子

読者の方に「そうなんだ！」「クスッ」等、飽きずに読んでいただけるように、毎号メンバー全員で知恵を出して制作してきました。これからイワサキらしい広報誌を発行していきます！



相続資産税一課 田中 庸介

歴史ある「いまじん」の作成の一翼を担えたかどうかは定かではありませんが笑、メンバーに助けられて楽しく出来たと思います。ありがとうございます！



監査部四課 小田原 凌

パソコン操作や記事の書き方など自信がなかったのですが、委員会の皆に毎回助けられながら楽しく作成できました！



FP課 赤堀 春菜

社内外を含め、さまざまな人の協力で成り立っている委員会だと思います。皆さんいつもご協力いただきありがとうございます！



相続資産税二課 竹村 紗綾香

自身が参加した行事の記事を書くことになったときは、文章にどうまとめようか写真ほどの場面がいいかなど意識して参加したので、記者になった気分を味わえました！



営業企画課 前原 菜月

私たちが考えたものが形になるので、とてもやりがいのある委員会です！メンバー同士もわとした雰囲気毎号楽しく制作しています。



営業企画課 田中 妙子

記事を書くことが初めてで、最初は少し戸惑いましたが、委員会の皆で一つのものを作り上げていくことにとてもやりがいを感じました！



【公式】イワサキ経営TikTok
「イワサキ経営いまじん編集委員会密着」



いまじん編集委員会1年間を振り返ってみて...

イワサキ経営グループ活動報告

4月～6月までに開催したセミナー一覧

4月

3日(木)・4日(金) 新入社員合同研修(沼津)
10日(木) マーケティング勉強会
駿河増販塾10期(全6回開催)
15日(火) ～自分軸を見つけ、未来を創る
～体験セミナー(静岡)
21日(月)・22日(火) 新入社員合同研修(静岡)
23日(水) 税制改正セミナー'25(ツインメッセ静岡)
24日(木) 改めて、家族信託を考えよう！
(沼津/動画視聴)

6月

12日(木) マーケティング勉強会
駿河増販塾10期(全6回開催)
20日(金) 相続税に備えて今から出来ること
(沼津/動画視聴)

5月

8日(木) マーケティング勉強会
駿河増販塾10期(全6回開催)
10日(土) ヒーローズジャーニー実践ワークショップ
～自分軸を見つけ、未来を創る～1日目(静岡)
15日(木) 想定外を想定する経営術(沼津)
16日(金) (藤枝)【特別無料セミナー】
会社を成長させるための経営術
24日(土) ヒーローズジャーニー実践ワークショップ
～自分軸を見つけ、未来を創る～2日目(静岡)
29日(木) NISAマイスター®と学ぶ！マネーセミナー
40～60代からのNISA活用法(オンライン)
30日(金) (富士)【特別無料セミナー】
会社を成長させるための経営術

NEW EMPLOYEE 新入社員紹介



＼New Staff／
相続資産税二課
菅野 翔平さん

出身 三島市
趣味 野球観戦、
旅行

前職では金融機関、介護職に携わっていました。相続の仕事は未経験でしたが、今まで仕事で高齢者の方と関わる機会が多かったので、その経験が少しでも活かされればと思い入社を決めました。相続は覚える事がたくさんありますが、少しずつ知識と経験を積んでいき、相続で悩まれる人達の役に立てるように頑張ります。



＼New Staff／
監査部二課
中野 藤子さん

出身 大阪市
趣味 薬屋のひとりごと・キングダムを読む

昨年の8月に入社しました。皆様に支えられて日々勤務しております。今までも主に経理のお仕事をしておりましたがまだまだわからない事、初めて携わる実務があり日々勉強です。少しでも皆様のお役に立てよう精進致します。よろしくお願いいたします！

各種お問い合わせはこちらまで
TEL: 055-922-9870
FAX: 055-923-9240
電話受付/平日 9:00～17:00

＼委員長の独り言／

イワサキ経営は8月に54期を迎えます！いまじん編集委員会も新メンバーになります。これからも「いまじん」を宜しくお願い致します！

「IMAZIN」にお客様のチラシを同封します。
詳しくは当社スタッフにお問い合わせください。



経営と、人生と、地域の力になる。
イワサキ経営グループ

IWASAKI
GROUP

株式会社イワサキ経営・税理士法人イワサキ・株式会社財産ネットワークス静岡・駿河増販情報センター
相続手続支援センター®静岡・株式会社アークウェルズ・あいわ行政書士法人・㈱ファーストライト

令和7年7月1日発行(季刊)年4回発行)
編集: いまじん編集委員会 発行所: イワサキ経営グループ
〒410-0022 静岡県沼津市大岡 984-1
<https://www.tax-iwasaki.com>

Iwasaki Management Magazine

IMAZIN

Jul.2025 | 7 | No.201